

PARCOURS PREMIUM RETOUR D'EXPATRIATION - POUR CRÉER ET LANCER SON CABINET DE CONSEIL EXPERT – durée = 4 mois .

LEGENDE



DISTANCIEL

PRESENTIEL

INDIVIDUEL

PROCESSUS D'INTEGRATION	CONSTRUIRE SON OFFRE DE COMPETENCES	APPRENDRE A VENDRE SON OFFRE	IDENTITE NUMERIQUE ET RESEAUX	CRER SON CABINET ET GERER SON ACTIVITE	JOURNEE SOUTENANCE JURYS	LANCER SON ACTIVITE					
3 séances	2 journées méthodes/outils	3 journées méthodes/outils	DEUX 1/2 journées méthodes/outils	DEUX 1/2 journées méthodes/outils	UNE journée en 2 sous groupes	Soutien opérationnel					
1. Visio conférence sur la présentation du parcours 2 HEURES	OBJECTIF: -VALORISER SES ACQUIS A L'ETRANGER POUR FORMALISER SON OFFRE MARCHANDE CONTENU: -outils et méthodes NOVESSOR - présentation personnelle -mind mapping -Autodiag -Les D.A.S -SCHEMA OFFRE POTENTIELLE ½ demi journée travaux restitution ½ demi journée travaux pratiques	OBJECTIF: -APPRENDRE LES BASES DE LA VENTE ET DU MARKETING OPERATIONNEL -IDENTIFIER & MAITRISER SON PROCESS DE VENTE EN FACE A FACE CONTENU: -savoir communiquer pour convaincre -les étapes clefs - relancer Négocier et engager le client Le marketing MIX Rédiger et timer son PAC Défendre son offre 2x ½ demi journée travaux restitution 1 Journée travaux pratiques	OBJECTIF: CONSTRUIRE SON IDENTITE NUMERIQUE SE FAIRE CONNAITRE ET RECONNAITRE LE NETWORKING CONTENU: -appropriation des leviers du WEB -Stratégie personnelle (attirer, convertir, conclure, enchanter) -Bâtir son plan de communication global Démarrage du PAC (plan d'action commercial) 2e demi journée travaux restitution ET exercices pratiques	OBJECTIF: BATIR SON BUSINESS PLAN MAITRISER SA GESTION Transformer son plan d'action en temps/argent pour en vivre CONTENU: - les différentes facettes et les chiffres clefs des métiers/marchés -Poser les premières pierres chiffrées de son projet 2 ^e demi-journée Cohérence choix/cibles Gérer son temps productif PRESENTER SON BP POINT MORT ET TRESORERIE	OBJECTIF: EPREUVE DE SOUTENANCE DE SON MÉMOIRE PROJET DEVANT UN JURY DE PROFESSIONNELS CONTENU: aboutissement de son travail personnel DUREE: Une journée Collective ORGANISATION: Soutenance personnelle devant un jury composé de professionnels d'expérience internationale	OBJECTIF: ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL De la mise en œuvre de son plan d'action CONTENU: SVP INFO SERVICES INTER METIERS Crédit: 2 heures 3 séances de mentoring individuel en appui de son action terrain Crédit: 5 heures					
2. Séance individuelle de coaching - analyse du projet initial du candidat/évaluation Accord de principe réciproque 1 HEURE							TRAVAIL INDIVIDUEL COACHING + TRAVAIL INDIVIDUEL ACCOMPAGNE	COACHING + TRAVAIL INDIVIDUEL COACHING + TRAVAIL INDIVIDUEL COACHING + TRAVAIL INDIVIDUEL	COACHING + TRAVAIL INDIVIDUEL COACHING + TRAVAIL INDIVIDUEL COACHING + TRAVAIL INDIVIDUEL	MENTORING PREPARATION MEMOIRE	BILAN COLLECTIF LANCEMENT
3. Présentation détaillée du programme au groupe constitué Présentation flash des candidats Calendrier du parcours Découverte des outils de lancement 1/2 journée											
signature contrat et financement											
Sur 3 semaines	Sur 1 semaine	Sur 2 semaines	Sur 2 semaines		Sur 2 semaines	Sur 6 semaines					